

ESPACE FORMATION

La CPME du Rhône et ses partenaires vous proposent tout au long de l'année des temps de formation en matinée – de 9h à 12h30 – et en soirée – de 18h30 à 20h30 – sur différentes thématiques afin d'accompagner le développement de votre entreprise.

INSCRIPTIONS : Gaëlle Gennevois > ggennevois@cpmerhone.fr

INNOVATION



- **23/10** : Quel business en innovant par le design ? Quelle valeur ajoutée pour votre entreprise ? Comment vous différencier ?
- **15/11** : Comment lancer une innovation sur le marché ?
- **06/12** : Pourquoi et comment mettre en place une véritable stratégie de croissance par le service ?
- **30/04** : Réussir ses projets d'innovation et de développement
- **16/05** : Comment tirer partie du design thinking dans vos entreprises
- **25/06** : Maîtriser son financement dès maintenant

GESTION / FINANCE



- **04/10** : Comment mes décisions opérationnelles impactent-elles la performance financière de l'entreprise ?
- **20/11** : Les fondamentaux de la gestion financière
- **13/12** : Comment améliorer la gestion de sa trésorerie ?
- **29/01** : Les clefs de lecture des documents financiers
- **14/03** : Construire une stratégie achats dans son entreprise
- **09/04** : Stratégie financière
- **14/05** : Comment construire son business plan ou son budget ?
- **18/06** : Comment valoriser ma trésorerie d'entreprise et en faire une force ?

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL



- **20/09** : SAV, Service client, comment transformer une charge en valeur ajoutée ?
- **02/10** : La prospection de nouveaux clients
- **13/11** : Soirée réseau ou premier rendez-vous : accrochez l'intérêt, motivez la curiosité
- **27/11** : Définir son plan d'action commercial pour atteindre ses objectifs fixés
- **18/12** : Osez gagner des appels d'offres
- **10/01** : Le co marketing
- **24/01** : La prise de décision des clients
- **25/01** : La prospection de nouveaux clients
- **31/01** : Comprendre les nouveaux business models
- **12/02** : Hackez votre trac !
- **12/03** : Analyse SWOT et partenariats : décupler ses ressources commerciales sans investir
- **26/03** : Performer dans le management des équipes commerciales
- **09/05** : Comment négocier face à un acheteur ?
- **11/06** : Boostez votre chiffre d'affaires grâce aux marchés publics : les clés pour réussir
- **27/06** : Formaliser sa proposition de valeur
- **09/07** : Développer son intelligence relationnelle

RESSOURCES HUMAINES



- **18/10** : L'entretien annuel d'évaluation et professionnel obligatoire
- **06/11** : Structurer et mener un entretien de recrutement
- **28/03** : Les ingrédients d'un recrutement réussi
- **20/06** : L'absentéisme abusif en entreprise

ESPACE FORMATION

STRATEGIE

- ❑ **27/09** : Anticiper le tsunami de la disruption : le leadership libéré
- ❑ **09/10** : (Re)définir la feuille de route de mon entreprise et lui donner du sens
- ❑ **25/10** : Reprendre à la barre du Tribunal de Commerce : quels enjeux pour quelle pérennité ?
- ❑ **22/01** : Pilotage d'entreprise : les indicateurs du restructuring pour éviter les difficultés
- ❑ **07/02** : Planifier et gérer la croissance externe
- ❑ **19/03** : Construire une vision partagée
- ❑ **02/04** : Evaluer et transmettre son entreprise, entre les aspects financiers et la prise en compte de la stratégie du dirigeant
- ❑ **06/06** : La levée de fonds, est-ce fait pour moi ?

DIGITAL

- ❑ **25/09** : Faire de ses collaborateurs les ambassadeurs de son entreprise sur les réseaux sociaux
- ❑ **16/10** : Les impacts du digital sur ma fonction commerciale
- ❑ **18/10** : Soirée – Conférence : L'informatique des TPE/PME, plus important qu'il n'y paraît
- ❑ **08/11** : Communiquer pour son entreprise sur Instagram
- ❑ **11/12** : Cyber sécurité, fraude au président et faux virement, TPE / PME toutes concernées !
- ❑ **15/01** : Stratégie digitale BtoB : bonnes pratiques et études de cas
- ❑ **07/03** : Stratégie de Lead Generation sur internet
- ❑ **04/04** : Facebook : créer une stratégie de communication et de contenu pour sa page pro
- ❑ **02/05** : Vos contacts LinkedIn vous ont-ils friend-zoné ?
- ❑ **04/06** : UX : l'eXpérience Utilisateur

MANAGEMENT

- ❑ **11/10** : Faire du changement une habitude agréable pour les salariés
- ❑ **04/12** : Manager coach : les outils du coaching pour rendre ses collaborateurs plus autonomes et performants
- ❑ **05/02** : Manager en situation de changement
- ❑ **21/05** : Manager son CODIR et ses équipes dans un environnement complexe
- ❑ **02/07** : L'intelligence émotionnelle, un levier pour accroître la performance de son entreprise



BIEN ETRE DU DIRIGEANT

- ❑ **22/11** : Gérer son stress avec l'intelligence émotionnelle
- ❑ **20/12** : Renforcer sa confiance
- ❑ **17/01** : Nourrir sa santé : au travail !
- ❑ **14/02** : Développez votre agilité attentionnelle et décisionnelle grâce à la pleine conscience!
- ❑ **05/03** : Comment transformer en dynamique motivante tout ce qui nous semble se dresser en travers de notre chemin ?
- ❑ **21/03** : Dirigeant, quel choix pour optimiser fiscalement et socialement ma rémunération en 2019 ?
- ❑ **11/04** : Coopération, Innovation, Anticipation : vivez l'expérience codev
- ❑ **07/05** : Gérer les conflits humains dans un contexte professionnel
- ❑ **23/05** : La retraite : 1001 petites choses à savoir
- ❑ **28/05** : Disposer d'une mémoire agile
- ❑ **13/06** : Clarifier sa raison d'être et sa responsabilité sociale
- ❑ **11/07** : L'affirmation de soi



En partenariat avec :



RSVP

